

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Une solution de gestion d'entreprise tout-en-un qui connecte la gestion financière, les ventes, les services et les opérations, pour rationaliser les processus métier, enrichir la relation client et améliorer la prise de décision.

Gérer les finances

Prendre les bonnes décisions

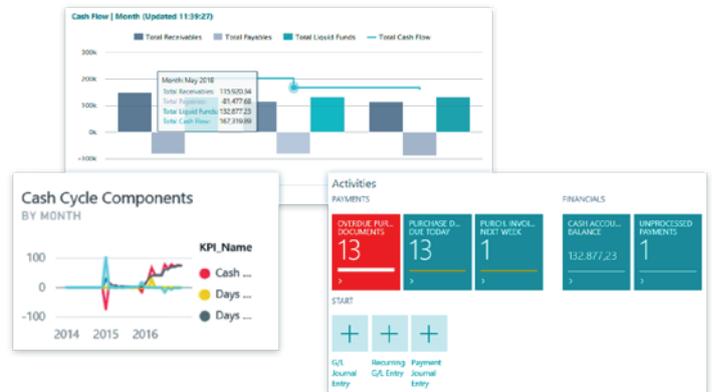
Relier les données concernant la comptabilité, les ventes, les achats, les stocks et la relation client pour obtenir une vision globale de votre entreprise. Visualiser vos performances financières en temps réel grâce aux tableaux de bord Power BI intégrés.

Accélérer la clôture annuelle des comptes et le reporting financier

Rationaliser la comptabilité clients et fournisseurs et automatiser les rapprochements comptables afin d'accélérer la clôture des comptes et l'établissement d'états financiers précis, tout en assurant la conformité.

Améliorer la précision des prévisions

Affiner les prévisions financières en s'appuyant sur différents niveaux de modélisation et d'analyse des données. Personnaliser les rapports grâce à l'intégration transparente de Microsoft Excel.



Automatiser et sécuriser la chaîne d'approvisionnement

Optimiser les niveaux de stock

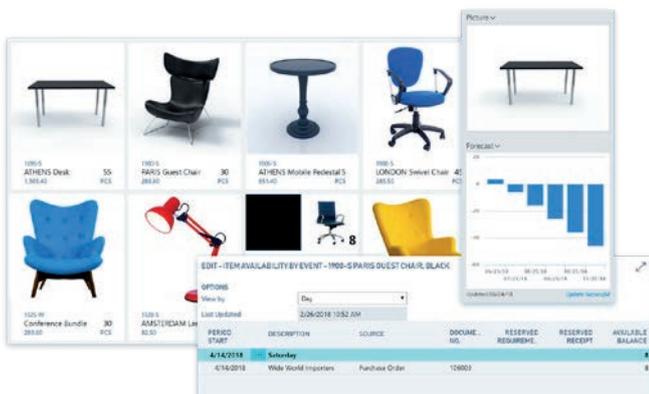
Se servir des fonctions d'intelligence intégrées pour prévoir les marchandises à réapprovisionner et la date du réapprovisionnement. Acheter uniquement les marchandises nécessaires grâce à la mise à jour automatique des niveaux de stock.

Éviter les pertes de vente et limiter les ruptures de stock

Maintenir un volume de stock optimal en calculant automatiquement les niveaux de stock, les délais d'approvisionnement et les points de commande. Proposer des produits de remplacement lorsque les articles demandés sont en rupture de stock.

Optimiser la rentabilité

Être informé du bon moment pour payer les fournisseurs afin de profiter de remises ou d'éviter des pénalités de retard. Éviter les achats inutiles ou frauduleux grâce aux procédures d'approbation.



Optimiser les ventes et améliorer le service client

Valoriser chaque point de contact

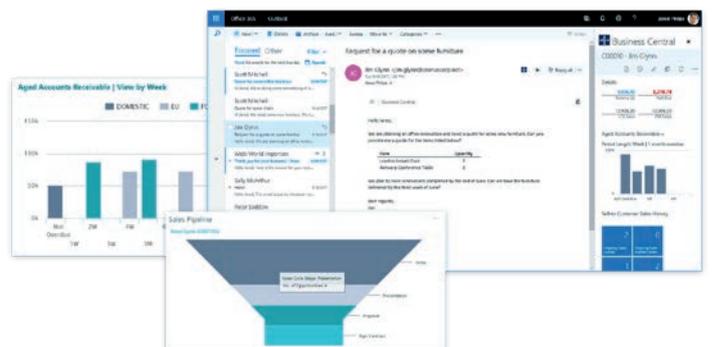
Établir la priorité de chaque prospect en fonction du potentiel de recettes associé. Suivre tous les échanges avec les clients et se faire conseiller sur les meilleures opportunités de renouvellement ou de vente incitative et croisée dans le cycle de vente.

Renforcer la productivité du service commercial

Accélérer le processus, du devis à l'encaissement. Réagir rapidement aux demandes concernant les ventes, gérer les demandes de service et traiter les paiements, le tout depuis Outlook.

Optimiser la rentabilité

Bénéficier d'une vue d'ensemble complète des tâches du service de support, des charges de travail et des qualifications des collaborateurs afin d'affecter efficacement les ressources et d'accélérer la résolution des incidents.



Respecter le calendrier et le budget des projets

Respecter le budget

Créer, gérer et suivre les projets client à l'aide de feuilles de temps et de fonctions avancées de tarification des tâches et de génération de rapports. Élaborer, modifier et contrôler les budgets de façon à garantir la rentabilité des projets.

Planifier avec précision

Gérer les niveaux de ressources en planifiant la capacité et les ventes. Comparer les factures client aux coûts prévus sur les commandes et les devis.

Analyser les performances des projets

Prendre des décisions efficaces grâce à l'analyse en temps réel de l'avancement du projet, de sa rentabilité et de l'utilisation des ressources.

Job No.	Job No.
Job No.	10800020
Budget Cost	360,00
Resource	328,00
Item	235,00
G/L Account	923,00
Total	345,00
Actual Cost	205,00
Resource	233,00
Item	783,00
G/L Account	1,440,00
Total	420,00
Billable Price	0,00
Resource	1,850,00
Item	321,00
G/L Account	102,00
Total	340,00
Invoiced Price	763,00
Resource	
Item	
G/L Account	
Total	

ITEM	DESCRIPTION	UNIT	QTY PER PARENT	MEASURE CODE	REPLEN. SYSTEM	AVAILABLE QUANTITY	NEEDED BY DATE
1000	Bicycle	PC	12	PC	Prod. Order	6/1/2018	
1100	Front Wheel	PC	34	PC	Prod. Order	5/1/2018	
1110	Rim	PC	64	PC	Purchase	2/15/2018	
1120	Spokes	PC	55	PC	Purchase	2/15/2018	
1130	Front Hub	PC	100	PC	Prod. Order	2/15/2018	
1140	Axle Head Wheel	PC	25	PC	Purchase	2/15/2018	
1150	Socket Piece	PC	87	PC	Purchase	2/15/2018	
1160	Tire	PC	40	PC	Purchase	2/15/2018	
1170	Tube	PC	39	PC	Purchase	2/15/2018	
1200	Back Wheel	PC	30	PC	Prod. Order	5/1/2018	
1110	Rim	PC	46	PC	Purchase	5/1/2018	
1120	Spokes	PC	122	PC	Purchase	5/1/2018	

Optimiser les opérations

Assurer la gestion de la prévision à l'exécution

Utiliser les prévisions de ventes et de ruptures de stock pour générer automatiquement des plans de production et créer des bons de commande.

Gérer efficacement l'entreposage

Obtenir une vue globale du stock pour assurer une exécution efficace des commandes. Suivre chaque transaction et chaque mouvement d'article en configurant les casiers en fonction de la disposition de l'entrepôt et des dimensions des unités de stockage.

Atteindre un niveau de production optimal

Calculer et optimiser la capacité de production et les ressources pour améliorer les calendriers de production et répondre à la demande des clients.

Microsoft Dynamics 365 Business Central

Une solution de gestion d'entreprise tout-en-un qui connecte la gestion financière, les ventes, les services et les opérations, pour rationaliser les processus métier, enrichir la relation client et améliorer la prise de décision.